



KARLA GROULEAU

Business Developer Representative

CONTACT

Disponibilité immédiate



03/10/1998



06.98.00.34.19



k.grouleau@yahoo.fr



Aix-en-Provence, 13100



Permis B, véhiculé

COMPÉTENCES

Gestion de projets

Relation client

Vision stratégique

Négociation commerciale

LOGICIELS

Pack Office

CRM : Pipedrive, Salesforce, Hubspot

LANGUES

Anglais B2

Espagnol B1

CENTRES D'INTÉRÊTS



EXPÉRIENCES

FRICHTI, Aix-en-Provence (13)

Business Developer Representative Senior B2B

CDI (septembre 2022 à aujourd'hui)

- Définir le terrain de prospection en identifiant la zone, le potentiel et le benchmark,

- Assurer une veille concurrentielle,

- Développer le portefeuille client sur la région PACA,

- Garantir l'atteinte des objectifs,

- Assurer le suivi client,

- Contribuer à la mise en place et à l'évolution d'indicateurs de suivi et de performance.

AXA, Lyon (69)

Chargée de compte et Gestion de projets

Alternance 2 ans (septembre 2020 - août 2022)

- Analyse de la stratégie digitale,

- Création de supports de communication,

- Gestion des réseaux sociaux et de l'outil CRM,

- Fidélisation, animation et gestion du portefeuille,

- Participation aux réunions BNI.

PROMAN, Lyon (69)

Assistante commerciale et recrutement

Alternance 1 an (septembre 2019 - août 2020)

- Rédiger les offres de poste et assurer leur communication,

- Mener les entretiens d'embauche et participer à la sélection des candidats,

- Constituer un vivier de candidatures,

- Proposer des partenariats pour le recrutement.

FORMATIONS

INSEEC BUSINESS SCHOOL, Lyon (69)

2020 - 2022

Programme Grande École - Master Marketing

Majeure Corporate Entrepreneurship and Business Venture

IDRAC BUSINESS SCHOOL, Lyon (69)

2017-2020

Bachelor Responsable marketing & développement commercial

LYCÉE ICOF, Lyon (69)

2016-2017

Obtention Bac STMG Spécialité Marketing